Технический отчет по итогам опроса участников ВЭД об издержках осуществления внешнеторговых операций в Узбекистане

Ташкент – 2015

Точка зрения, выраженная в данном отчете принадлежит членам рабочей группы и может не совпадать с официальной точкой зрения ПРООН.

© Программа развития ООН, 2015

Все права принадлежат Программе развития ООН. Любое воспроизведение отчета или использование выдержек из данной публикации могут быть произведены только с письменного согласия, ссылка на источник обязательна.

Экспертный анкетный опрос проведен Центром социологических и маркетинговых исследований «Эксперт фикри».

С О Д Е Р Ж А Н И Е

ВВЕДЕНИЕ.....4

ГЛАВА 1. Издержки осуществления экспортных операций 5

1.1.Описание опрошенных экспортеров 5

1.2. Издержки по подготовке документов для осуществления экспорта.....7

1.3. Таможенное оформление и технический контроль 10

1.4. Портовая и терминальная обработка.....11

1.5. Обработка и перевозка наземным транспортом.....13

1.6. Сравнение расходов на осуществление экспортных процедур с данными Всемирного Банка 15

Глава 2. Издержки осуществления импортных операций 17

2.1. Описание импортеров.....17

2.2. Издержки по подготовке документов для импортных операций 19

2.3. Издержки предприятий на таможенное оформление и технический контроль при импорте.....22

2.4. Издержки предприятий импортеров на портовую и терминальную обработку 25

2.5. Издержки на обработку и перевозку наземным транспортом 28

2.6. Сравнение расходов на осуществление импортных процедур с данными Всемирного Банка 28

Заключение.....30

ВВЕДЕНИЕ

В ноябре 2014 года, проектом ПРООН «Содействие развитию торговли» с привлечением Центра социологических и маркетинговых исследований «Эксперт фикри» был проведен опрос предприятий участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) - экспортеров и импортеров, а также таможенных брокеров и логистических компаний. Всего было опрошено 160 респондентов. Среди 50 опрошенных экспортеров 29 респондентов, наряду с экспортом, осуществляли и импорт и, соответственно, были опрошены как импортеры.

Таблица 1. Количество опрошенных организаций

Категории респондентов	Количество
Экспортеры, в том числе – 29, осуществляющих импортные операции	50
Импортеры	50
Брокерские компании	30
Логистические компании	30
ВСЕГО:	**160**

Целью данного опроса было определение количества и состава документации, затрат времени и финансов, необходимых для осуществления экспортно-импортных и транспортных (транзитных) процедур на основе методологии рейтинга Всемирного Банка «Стоимость ведения бизнеса» (далее ВБ).

В результате были выявлены:

- Количество и состав документов, которые участники ВЭД вынуждены оформлять в процессе взаимодействия с госорганами;
- Расходы, которые формируют совокупную стоимость осуществления экспортных и импортных сделок, а также транспортировки (транзита) груза до места назначения;
- Время рассмотрения документов и количество дней, затраченных на оформление экспорта, импорта и транспортировки (транзита) до места назначения.

Расходы и время осуществления внешнеторговых операций были сопоставлены с данными индикатора «Международная торговля» рейтинга Всемирного Банка «Стоимость ведения бизнеса – 2015».

ГЛАВА 1. Издержки осуществления экспортных операций

1.1.Описание опрошенных экспортеров

Из 50 опрошенных экспортеров 22, как правило, используют при перевозке груза 20-ти футовый контейнер, 28 опрошенных - 40-45 футовый. Опрошенными экспортерами в 2014 году было отправлено в среднем по 17 контейнеров (минимальное количество - 1 контейнер, максимальное количество - 300 контейнеров). Экспортировалась в основном продукция текстильной и швейной промышленности, строительные материалы, товары пищевой промышленности.

Таблица 2. Размер контейнера для экспорта продукции в 2014 г.

Размер контейнера	Кол-во ответов	Доля
20-футовый – 10 тонный	22	44,0%
40-45-футовый – 20 тонный	28	56,0%
Итого:	**50**	**100,0%**

Источник: Опрос участников ВЭД.

Экспорт продукции в основном осуществлялся в Россию (46,9% экспортеров) и в Казахстан (25,0%) экспортеров.

Таблица 3. В какие страны осуществлялся экспорт в 2014 г.

Страна	Кол-во ответов	Доля
Россия	30	46,9%
Казахстан	16	25,0%
Киргизия	4	6,2%
Турция	3	4,7%
Украина	3	4,7%
Афганистан	2	3,1%
Китай	2	3,1%
Корея	1	1,6%
Иран	1	1,6%
Германия	1	1,6%
Таджикистан	1	1,6%
Итого:	**64**	**100,0%**

Источник: Опрос участников ВЭД.

Таблица 4. Как были оплачены товары покупателем

Форма оплаты	Кол-во ответов	Доля
Предоплата	43	82,7%
Аккредитив	3	5,8%
Консигнация	2	3,8%
По факту, т.е. что оплачиваем после получения товара	2	2,8%
Итого:	**52**	**100,0%**

Источник: Опрос участников ВЭД.

В **82,7% случаев экспортеры работали по предоплате**. Аккредитив использовался только в 5,8% случаев.

84,0% экспортеров не пользовались никакими портами при экспорте продукции, что обуславливает экспорт продукции на условиях поставки со склада продавца или до определенного пункта назначения без использования морского фрахта.

Данное обстоятельство указывает на некорректность использования морского порта в качестве пункта назначения при экспорте продукции из Узбекистана (данный подход применяется в рейтинге Всемирного Банка).

Таблица 5. Основной пункт назначения экспортной продукции

	Кол-во ответов	Доля
Нет портов (отгрузка в основном со склада)	42	84,0%
Таможенный пост Арк Булок	2	4,0%
Порт Находка	1	2,0%
Порт Новороссийск	1	2,0%
Ж/д ст.Хайротон	1	2,0%
Не владеет информацией	3	6,0%
Итого:	**50**	**100,0%**

Источник: Опрос участников ВЭД.

Основной транзитной страной (55,0% ответов) при экспорте был Казахстан. В 10% случаев транзитной страной была Россия и Казахстан.

Таблица 6. Транзитные страны при поставке продукции на экспорт

	Кол-во ответов	Доля
Казахстан	33	55,0%
Россия	6	10,0%
Иран	2	3,3%
Украина	1	1,7%
Китай	1	1,7%
Туркменистан	1	1,7%
Беларусь	1	1,7%
Нет ответа	2	3,3%
Нет транзитных стран	13	21,7%
Итого:	**60**	**100,0%**

Источник: Опрос участников ВЭД.

Продукция в основном отправлялась на грузовиках (56% случаев) и поездом и грузовиках (44%). Стоит отметить, что методология расчета рейтинга ВБ предполагает, что груз экспортируется на поезде и грузовиках.

Таблица 7. Основной вид транспорта для осуществления экспорта

	Кол-во ответов	Доля
Грузовики/трейлеры	28	56,0%
Поезд и грузовики/трейлеры	13	26,0%
Поезд	9	18,0%
Итого:	**50**	**100,0%**

Источник: Опрос участников ВЭД.

1.2. Издержки по подготовке документов для осуществления экспорта

Согласно рейтингу ВБ, в Узбекистане при экспорте продукции требуется предоставить 11 документов.

Согласно данным Всемирного банка, для осуществления экспорта от всех экспортеров требовался контракт, более чем у 80% экспортеров требовался коммерческий инвойс, ж/д или товаротранспортная накладная, экспортная таможенная декларация, упаковочный лист, копия платежки по уплате таможенных платежей.

Средние расходы на подготовку 11 документов из рейтинга ВБ составили 225,8 долл. США. При этом, в ходе опроса, минимальный уровень расходов составил 54,0 долл., максимальный - 650 долл. США.

Таблица 8. Финансовые расходы на подготовку документов

Название документов[1]	Экспортеры, у которых требовались документы, %	Расходы, долл. США			Кол-во предприятий, указавших на размер издержек
		Средние	Минимальные	Максимальные	
Документы указанные в рейтинге «Стоимость ведения бизнеса – 2015»					
Коммерческий инвойс	98,0%	31,1	5	104	22
Ж/д или товаро-транспортная накладная*	90,0%	12,5	2	20	16
Контракт	100,0%	20,7	5	50	21
Документы, подтверждающие оплату услуг по терминальной обработке*	76,0%	15,8	1	50	16
Экспортная таможенная декларация	94,0%	46,3	5	200	26
Транзитная таможенная декларация	28,0%	21	9	40	4
Платежный документ об уплате в таможенный орган (оригинал платежки)	80,0%	13,7	1	40	10
Юридическое заключение о соответствии контракта законодательству*	90,0%	18,8	3	46	26
Упаковочный лист	96,0%	13,8	3	50	12
Коносамент*	32,0%	32,1	20	50	12
Итого		**225,8**	**54**	**650**	
Прочие документы					
Сертификат происхождения/ заявление производителя*	100,0%	57,1	10	160	32
Заказ-наряд для декларантов	48,0%	29	5	60	5
Гарантийное письмо на фирменном бланке (для таможни)	90,0%	6,3	2	10	4
Заключение эксперта о коде товара ТН ВЭД	74,0%	41,9	15	100	32

[1] Здесь и далее пункты отмеченные звездочкой считались на базе усеченной выборки, в которой при расчете статистических значений были исключены единичные максимальные и минимальные значения показателей, резко отличающиеся от ответов остальных респондентов.

Название документов[1]	Экспортеры, у которых требовались документы, %	Расходы, долл. США			Кол-во предприятий, указавших на размер издержек
		Средние	Миним альные	Максим альные	
План на вагон (ГАЖК)	40,0%	19,6	10	42	7
Акт о пожарном досмотре	24,0%	23	10	40	5
Сертификат соответствия	80,0%	59,8	15	200	28

Источник: Опрос участников ВЭД.

Согласно результатам настоящего опроса, кроме документов, указанных в списке ВБ, экспортерам пришлось подготовить и другие документы. Большинство экспортеров указало, что им пришлось подготовить сертификат происхождения, сертификат соответствия, заключение эксперта о коде ТН ВЭД, гарантийное письмо для таможни.

Таблица 9. Временные издержки на подготовку документов

Название документов	Экспортеры, у которых требовались документы, %	Время на подготовку документов, дней			Кол-во предприятий, указавших на затраты времени
		Среднее	Миним альное	Максим альное	
Документы, указанные в рейтинге «Стоимость ведения бизнеса – 2015»					
Коммерческий инвойс*	98,0%	1,3	0,1	3	40
Ж/д или товаро-транспортная накладная	90,0%	1,3	0,1	3	38
Контракт	100,0%	1,8	0,1	6	40
Документы, подтверждающие оплату услуг по терминальной обработке	76,0%	0,8	0,1	3	35
Экспортная таможенная декларация*	94,0%	1,5	0,4	3	38
Транзитная таможенная декларация	28,0%	1,5	0,4	3	12
Платежный документ об уплате в таможенный орган (оригинал платежки)*	80,0%	1	0,1	2	35
Юридическое заключение о соответствии контракта законодательству	90,0%	1,1	0,1	3	38
Упаковочный лист*	96,0%	1,1	0,1	3	40
Коносамент*	32,0%	5,1	1	10	13
Прочие документы					
Сертификат происхождения/заявление производителя*	100,0%	2,5	0,1	10	40
Заказ-наряд для декларантов	48,0%	0,9	0,1	3	19
Гарантийное письмо на фирменном бланке (для таможни)	90,0%	0,4	0,1	1	37
Заключение эксперта о коде товара ТН ВЭД	74,0%	3	0,3	10	33
План на вагон (ГАЖК)	40,0%	1,1	0,1	3	18
Акт о пожарном досмотре*	24,0%	1,1	0,1	7	11
Сертификат соответствия*	80,0%	0,6	0,5	1	29

Название документов	Экспортеры, у которых требовались документы, %	Время на подготовку документов, дней			Кол-во предприятий, указавших на затраты времени
		Среднее	Минимальное	Максимальное	
Исключая время для получения сертификата происхождения, сколько всего времени требовалось для оформления документов на экспорт товаров, принимая во внимание все время, которые указали ранее, включая время таможенного брокера, если он за Вас оформлял декларацию?*		8	1	20	46
Сколько времени требовалось для приобретения сертификата происхождения?		3	0,5	10	49
Сколько времени была затрачено на получение /оформление аккредитива в банке при экспорте?*	*[2]	7	3	10	4

Источник: Опрос участников ВЭД.

Учитывая, что некоторые документы подготавливались параллельно, а некоторые - последовательно, согласно опросу, среднее время на подготовку документов составило 8 дней. При этом минимальное время составило 1 день, а максимальное - 20 дней.

На получение аккредитива среднее время составило 7 дней, минимальное - 3 дня, максимальное - 10 дней. Согласно методологии ВБ издержки считаются с учетом получения аккредитива. Поэтому если исходить из того, что получением аккредитива респонденты занимались параллельно с подготовкой всех документов, то среднее время на подготовку и получение всех необходимых для экспорта документов составляет 8 дней.

Больше всего документов при экспорте требуются в таможенных органах Узбекистана. В таможне транзитной страны и страны поставщика чаще всего требовались коммерческий инвойс, экспортная таможенная декларация и упаковочный лист.

Таблица 10. Требования документов при экспорте в различных органах государственной власти, количество указавших на требование респондентов, в % от числа опрошенных экспортеров

	Таможня	Другой гос. орган	Порт/ логист. центр/ терминал	Таможня транзитной страны	Таможня страны поставщика
Коносамент	30%	16%	26%	26%	22%
Сертификат соответствия	80%	22%	16%	16%	48%
Коммерческий инвойс	96%	60%	48%	56%	72%
Экспортная таможенная декларация	94%	28%	42%	56%	70%
Транзитная таможенная декларация	28%	6%	4%	16%	20%
Платежный документ об уплате в таможенный орган (оригинал платежки)	78%	14%	4%	28%	34%
Юридическое заключение о соответствии контракта законодательству	90%	26%	2%	16%	26%

[2] Вопрос о количестве респондентов, которым требовался аккредитив не задавался.

	Тамож-ня	Другой гос. орган	Порт/ логист. центр/ терминал	Таможня транзитной страны	Таможня страны поставщика
Справка из банка о присвоении номера контракту	58%	12%	4%	10%	20%
Упаковочный лист	96%	62%	52%	56%	74%
Ж/д или товаро-транспортная накладная	90%	54%	56%	62%	76%
Контракт	100%	84%	58%	58%	80%
Документы подтверждающие оплату услуг по терминальной обработке	74%	24%	10%	10%	16%
Сертификат происхождения/ заявление производителя	98%	42%	34%	40%	72%
Транзитный документ (Т1)	26%	12%	10%	26%	22%
Заключение эксперта о коде товара ТН ВЭД	74%	14%	32%	42%	58%
План на вагон (ГАЖК)	34%	16%	14%	14%	18%
Акт о пожарном досмотре	24%	10%	0%	4%	6%
Заказ-наряд для декларантов	48%	10%	8%	10%	18%
Гарантийное письмо на фирменном бланке (для таможни)	90%	14%	28%	40%	62%

Источник: Опрос участников ВЭД.

1.3. Таможенное оформление и технический контроль

Согласно опросу брокеров, средние финансовые расходы на таможенное оформление и технический контроль при экспорте составляют 422,3 долл. США. При этом минимальные расходы – 105 долл. США, максимальные - 700 долл. США.

Таблица 11. Финансовые расходы на таможенное оформление и технический контроль при экспорте (долл. США)

	Средние расходы	Минимальные расходы	Максимальные расходы	Кол-во ответивших
Каковы были административные (без тарифов и пошлин) затраты на таможенное оформление?	75	50	100	2
Каковы были затраты на таможенного брокера	166,8	20	300	20
Каковы были прочие затраты на проверки и инспекции (если применимы для большинства грузовых контейнеров)*	180,5	35	300	10
Общие затраты на вышеприведенные пункты	**422,3**	**105**	**700**	**32**

Источник: Опрос участников ВЭД.

Если принять, что все действия по таможенному оформлению и контролю делались параллельно, то среднее время на таможенное оформление и инспекции экспортных грузов составило 3,6 дней, минимальное время - 1 час, максимальное время - 10 дней. Таким образом, время прохождения таможенных процедур при экспорте очень сильно зависит от предприятия, особенностей груза и других параметров и средние показатели здесь очень сложно интерпретировать.

Таблица 12. Временные издержки на таможенные оформление и технический контроль при экспорте (дней)

	Среднее время	Минимальное время	Максимальное время	Кол-во ответивших
Сколько всего времени в среднем занимала таможенное оформление экспортного груза и его инспекций со стороны Таможни и всех других ведомств с момента представления документов в таможню и до выпуска?*	1,4	0,125	4	27
Сколько времени обычно занимало таможенное оформление в нашей стране?	1,2	0,125	5	28
Сколько времени обычно занимали техническая/карантинная и пр. инспекции экспортного груза другими госорганами в нашей стране?*	3,6	0,125	10	19
Сколько времени обычно занимала проверка экспортного груза службами безопасности в нашей стране?	1,2	0,375	3	21
Сколько времени обычно занимала предотгрузочная инспекция?	1,6	0,125	7	20

Источник: По результатам опроса брокеров

В 67% случаев брокеры отправляли документы в таможню через Интернет. При этом в 17,5% случаев документы были предоставлены лично.

Таблица 13. Как были таможенные декларации представлены в таможню?

	Кол-во ответов	Доля
Интернет	27	67,5%
Лично	7	17,5%
Факс	2	5,0%
Не занимался этим	1	2,5%
Нет ответа	3	7,5%
Итого	**40**	**100,0%**

Источник: По результатам опроса брокеров

1.4. Портовая и терминальная обработка

Согласно опросу брокеров, средние затраты в морском порту убытия и/или организациями транзитной страны составили 1213,0 долл. США. При этом согласно опросу логистических компаний, средняя стоимость на портовую и терминальную обработку составила 643,9 долл. США, при этом минимальные расходы составили 245,0 долл. США, а максимальные – 1150,0 долл. США.

Таблица 14. Финансовые затраты на портовую и терминальную обработку (долл. США)

	Средние расходы	Мини-мальные расходы	Макси мальные расходы	Кол-во ответив-ших
В соответствии с опросом брокеров				
Каковы были затраты на процедуры таможни, брокеров любые другие затраты в морском порту убытия и/или организациями транзитной страны? (по опросу брокеров)	1 213	180	1800	6
В соответствии с опросом логистических компаний				
Какова была стоимость оплаты за обработку на терминале контейнера с экспортным грузом?*	208,9	100	400	19
Какова была стоимость оплаты стюарду за погрузку на борт (если платил экспортер)*	155	25	250	5
Какова была стоимость оплаты За пользование верфью (если платил экспортер)	280	120	500	4
Всего по вышеприведенным пунктам	**643,9**	**245,0**	**1150,0**	

Источник: По результатам опроса брокеров и логистических компаний

Согласно опросу брокеров, среднее время на таможенные процедуры в морском порту отправления контейнера составило 6,6 дней. При этом минимальное время составило 1 день, а максимальное - 14 дней.

Таблица 15. Временные затраты на портовую и терминальную обработку при экспорте (дней)

	Среднее время	Мини-мальное время	Макси-мальное время	Кол-во ответив-ших
Опрос брокеров				
Сколько времени обычно занимали таможенные процедуры в морском порту отправления контейнера? (Опрос брокеров)	6,6	1	14	10
Сколько времени обычно занимала техническая/карантинная и инспекция и проверки служб безопасности вашего экспортного груза в морском порту отправления? (Опрос брокеров)	6,3	1	14	10
Логистические компании				
Сколько времени обычно занимала обработка контейнера в порту или на терминале – передвижения, ожидания, задержки и т.п. до погрузки на борт судна?	4,9	0,4	10,0	23,0
Сколько времени занимала сама погрузка на борт судна – ожидание и т.п.?	2,0	0,4	6,0	23,0
Сколько всего времени в среднем ушло на процессы в порту или на терминале (не только время на 2 процесса выше)?	**6,9**	**1**	**14**	**22**

Источник: По результатам опроса брокеров и логистических компаний

1.5. Обработка и перевозка наземным транспортом

Основными транзитными пунктами при экспорте были пункт Локоть (6 опрошенных логистических компаний), Алат (4 логистические компании) и Келес (3).

Таблица 16. Назовите основные пограничные транзитные пункты до порта

	Кол-во ответов	Доля
Локоть	6	17,6%
Алат	4	11,8%
Келес (Узбекистан)	3	8,8%
Озинит	3	8,8%
Хаджидавлат (Узбекистан - Туркмения)	2	5,9%
Ала шанькоу	1	2,9%
Чоп (Украина)	1	2,9%
порт Казахстан	1	2,9%
Каракалпак Оазис	1	2,9%
Термез	1	2,9%
Каракалпакия	1	2,9%
Алтынкуль	1	2,9%
Автобе	1	2,9%
Саракс (Туркмения)	1	2,9%
Саракис (Иран)	1	2,9%
Бандар Аббас	1	2,9%
Мерсин	1	2,9%
Туркменобод	1	2,9%
Каспийское море	1	2,9%
Затрудняется ответить	2	5,9%
Итого	**34**	**100,0%**

Источник: По результатам опроса логистических компаний

Согласно опросу логистических компаний, финансовые расходы на обработку и перевозку наземным транспортом составили 3191,2 долл. США. При этом минимальные расходы составили 1960 долл. США, а максимальные - 4800 долл. США.

Таблица 17. Финансовые расходы на обработку и перевозку наземных транспортом

	Средние расходы	Мини мальные расходы	Макси мальные расходы	Кол-во ответив-ших
Какова была стоимость доставки контейнера наземным транспортом до морского порта, а так же оплаты разгрузки и погрузки контейнера?	3637,5	2000	6000	20
Назовите размер оплаты таможенных процедур, включая оплату брокера на границах стран транзита груза?*	446,3	40	1200	12
Стоимость без уплаты таможенных процедур	**3191,2**	**1960**	**4800**	

Источник: По результатам опроса логистических компаний

Согласно опросу логистических компаний среднее время доставки экспортных грузов из Ташкента составила 22,8 дней. При этом минимальное время составило 1 день, а максимальное - 45 дней.

Таблица 18. Временные издержки на обработку и перевозку наземных транспортом (дней)

	Среднее время	Мини-мальное время	Макси-мальное время	Кол-во ответивших
Сколько времени занимала организация наземного транспорта (поезд или грузовик) до склада и погрузка экспортного груза на авто- или ж/д транспорт на складе?	2,1	0,5	7	27
Сколько времени занимает перевозка контейнера наземным транспортом от склада в г. Ташкенте до морского порта отправления?	14,4	0,5	40	26
Сколько времени обычно занимало время ожидания на границах всех транзитных стран?	5,6	1	12	26
Сколько времени этот наземный транспорт ждал оформления таможенных и прочих процедур проверок на границах всех транзитных стран?	3,9	0,5	15	26
Сколько всего времени занимала общее время доставки экспортных грузов, включая время ожидания на границах всех транзитных стран?*	**22,8**	**1**	**45**	**24**

Источник: По результатам опроса логистических компаний

В 46,7% случаев документы доставлялись руководству порта посредством Интернета, в 28,9% документы были доставлены лично.

Таблица 19. Как были доставлены руководству порта документы – уведомление о доставке и аккредитив?

	Кол-во ответивших	Доля
Интернет	21	46,7%
Факс	3	6,7%
По почте	2	4,4%
Лично	13	28,9%
Отправка производилась поставщиком/получателем	2	4,4%
Затрудняется ответить	4	8,9%
Итого:	**45**	**100,0%**

Источник: По результатам опроса логистических компаний

В нижеприведенной таблице перечислены документы, которые надо было представить в порт, чтобы ввести или вывезти контейнер.

Таблица 20. Перечислите документы, которые надо было представить в порт, чтобы ввезти или вывезти контейнер при экспорте

	Кол-во ответивших	Доля
Инвойс	20	21,7%
Сертификат происхождения	11	12,0%
Упаковочный лист	9	9,8%
Накладные	5	5,4%
Санитарный сертификат	5	5,4%
Коносамент	4	4,3%
ГТК (таможенная декларация)	3	3,3%
Сертификат качества	3	3,3%
Товарно-транспортная накладная	3	3,3%

	Кол-во ответивших	Доля
Декларация	3	3,3%
Разрешение на въезд/выезд	3	3,3%
HBL	3	3,3%
TIR-CARNET	3	3,3%
CMP	2	2,2%
Экспортное заключение	2	2,2%
Контракт/копия контракта	1	1,1%
Платежки	1	1,1%
СМГС	1	1,1%
Доверенность	1	1,1%
Паспорт/Копия паспорта	1	1,1%
Оплаченная квитанция	1	1,1%
ГТД-7440	1	1,1%
Затрудняется ответить	6	6,5%
Итого:	**92**	**100%**

Источник: По результатам опроса логистических компаний

1.6. Сравнение расходов на осуществление экспортных процедур с данными Всемирного Банка

Согласно проведенному опросу, средние расходы на осуществление экспорта составили 4483,2 долл. США, минимальные расходы – 2364,0 долл. США, а максимальные – 7300,0 долл. США.

При этом, согласно рейтингу «Стоимость ведения бизнеса 2015», стоимость осуществления экспортных процедур составила 5090,0 долл. США, т.е. цифра очень близка к среднему значению затрат, полученному при данном опросе, хотя по структуре затрат имеются существенные расхождения.

Таблица 21. Сравнение финансовых затрат на осуществление экспорта (долл. США)

Процедура	Среднее значение	Мини-мальные затраты	Макси-мальные затраты	По рейтингу «Стоимость ведения бизнеса 2015»
Подготовка документов	225,8	54,0	650	240
Таможенное оформление и технический контроль	422,3	105	700	200
Портовая и терминальная обработка	643,9	245	1150	150
Обработка и перевозка наземным транспортом	3191,2	1960	4800	4500
ВСЕГО:	**4483,2**	**2 364,0**	**7300,0**	**5 090**

Источник: По результатам опроса участников ВЭД, брокеров и логистических компаний

Средние временные издержки на осуществление экспортных процедур, по опросу участников ВЭД и по рейтингу ВБ-2015 составляют 41,3 и 54 дня соответственно. При этом размах затрат времени очень большой и составляет от 3,4 до 89 дней, что существенно зависит от особенностей предприятия, экспортного продукта, страны назначения и других субъективных и объективных факторов.

Таблица 22. Сравнение временных затрат на осуществление экспортных процедур (дней)

Процедура	Среднее время	Мини-мальное время	Макси-мальное время	По рейтингу «Стоимость ведения бизнеса 2015»
Подготовка документов	8,0	1,0	20,0	22,0
Таможенное оформление и технический контроль	3,6	0,4	10,0	4,0
Портовая и терминальная обработка	6,9	1,0	14,0	3,0
Обработка и перевозка наземным транспортом	22,8	1,0	45,0	25,0
ВСЕГО:	**41,3**	**3,4**	**89,0**	**54,0**

Источник: По результатам опроса участников ВЭД, брокеров и логистических компаний

Глава 2. Издержки осуществления импортных операций

2.1. Описание импортеров

Всего было опрошено 79 импортеров (в том числе 29 экспортеров, осуществляющих импортные операции). Из них 43 импортировало груз в 20-футовом, 36 опрошенных - в 40 футовом контейнере.

Таблица 23. Грузоподъемность контейнеров предприятий импортеров

	Кол-во ответов	Доля
20-футовый – 10 тонный	43	54,4
40-45-футовый – 20 тонный	36	45,6
Итого:	**79**	**100,0**

Источник: Опрос предприятий участников ВЭД

В среднем импортеры получили за 2014 год по 6 контейнеру (минимально 1 контейнер, максимально 50 контейнеров). В основном завозились товары народного потребления и оборудование. Товары в основном импортировались из Китая (29,8%) и России (22,1%).

Таблица 24. Из каких стран осуществлялся импорт

	Кол-во ответов	Доля
Китай	31	29,8%
Россия	23	22,1%
Германия	8	7,7%
Турция	7	6,7%
Корея	4	3,8%
Украина	3	2,9%
Казахстан	2	1,9%
Польша	2	1,9%
Франция	2	1,9%
Балтийские страны	2	1,9%
Италия	2	1,9%
Япония	2	1,9%
Европа	2	1,9%
США	2	1,9%
Дания	2	1,9%
Вьетнам	1	1,0%
Иран	1	1,0%
Англия	1	1,0%
Беларусь	1	1,0%
Индонезия	1	1,0%
Болгария	1	1,0%
Азербайджан	1	1,0%
Голландия	1	1,0%
Европейский Союз	1	1,0%
Словения	1	1,0%
Итого:	**104**	**100,0%**

Источник: Опрос предприятий участников ВЭД

В 54% случаев импортные товары оплачивались по предоплате, в 16,1% случаев - по аккредитиву.

Таблица 25. Как были оплачены эти товары вашим предприятием?

	Кол-во ответов	Доля
Предоплата	47	54,0%
Аккредитив	14	16,1%
По факту - это значит, что оплачиваем после получения товара	11	12,6%
Прямым банковским переводом (перечислением)	10	11,5%
Конвертация[3]	3	3,4%
Консигнация	1	1,1%
Банковская гарантия	1	1,1%
Итого:	**87**	**100,0%**

Источник: Опрос предприятий участников ВЭД

В 75,9% случаев товар не отправлялся через порт. При этом через Циндао (порт отправки импортной продукции в рейтинге ВБ) груз импортировал только лишь один импортер.

Таблица 26. Через какой основной порт осуществляется импорт в контейнерах?

	Кол-во ответов	Доля
Порты отсутствуют при импорте	60	75,9%
Пусан	2	2,5%
Находка	1	1,3%
Циндао	1	1,3%
Гуанчжоу	1	1,3%
Владивосток	1	1,3%
Новороссийск	1	1,3%
Ланьюнгань	1	1,3%
Не знает	11	13,9%
Итого:	**79**	**100%**

Источник: Опрос предприятий участников ВЭД

Таблица 27.Через какие страны был импорт?

	Кол-во ответов	Доля
Казахстан	59	47%
Россия	23	18%
Туркменистан	6	5%
Польша	6	5%
Китай	5	4%
Беларусь	5	4%
Украина	4	3%
Иран	4	3%
Турция	2	2%
Латвия	1	1%
Нет ответа	1	1%
Нет транзитных стран	7	6%
Итого:	**125**	**100%**

Источник: Опрос предприятий участников ВЭД

Транзитными странами для импорта были Казахстан (в 47% случаев) и Россия (в 18% случаев).

[3] Не является средством оплаты, но так было указано импортерами.

В 41,8% случаев импорт осуществлялся грузовиками/трейлерами, 30,4% - поездами, 27,8% - поездами и грузовиками.

Таблица 28. Какой основной вид транспорта используется для перевозки контейнеров с импортом до таможенного склада в нашей стране?

	Кол-во ответов	Доля
Грузовики/трейлеры	33	41,8%
Поезд	24	30,4%
Поезд и грузовики/трейлеры	22	27,8%
Итого:	**79**	**100,0%**

Источник: Опрос предприятий участников ВЭД

2.2. Издержки по подготовке документов для импортных операций

Общие издержки на подготовку документов, указанных в рейтинге ВБ «Стоимость ведения бизнеса – 2015» для импортных операций, в среднем составили 247,8 долл. США. При этом, в ходе опроса, указан минимальный уровень расхода в 73 долл. США, а также максимальный – в 517 долл. США.

Таблица 29. Финансовые издержки по подготовке документов

	Импортеры, у которых требовались документы, %	Расходы, долл. США			Кол-во предприятий, указавших на размер издержек
		Средние	Минимальные	Максимальные	
Документы, указанные в рейтинге ВБ – 2015					
Коносамент	15,2%	27,1	20	40	7
Карточка ввоза товаров*	36,7%	20,3	9	42	3
Сертификат соответствия*	78,5%	52,7	10	100	28
Коммерческий инвойс	89,9%	7,7	3	20	14
Импортная таможенная декларация	96,2%	15,6	3	50	16
Транзитная таможенная декларация	40,5%	21	10	50	5
Документы подтверждающие стоимость услуг по перевозке (инвойс)*	79,7%	14,7	3	25	15
Платежный документ об уплате в таможенный орган (оригинал платежки)*	64,6%	7,8	1	20	10
Отчет по результатам инспекции (акт досмотра)	93,7%	18	3	30	17
Юридическое заключение о соответствии контракта законодательству	62,0%	14,8	3	25	19
Упаковочный лист*	86,1%	8,9	5	15	14
Ж/д или товаро-транспортная накладная	93,7%	17,4	3	70	16
Контракт	98,7%	21,8	10	30	17
Итого:		**247,8**	**73**	**517**	

	Импортеры, у которых требовались документы, %	Расходы, долл. США			Кол-во предприятий, указавших на размер издержек
		Средние	Минимальные	Максимальные	
Прочие документы					
Справка из банка о присвоении номера контракту	62,0%	20	20	20	4
Гарантийное письмо на фирменном бланке (для таможни)	89,9%	3,3	2	5	3
Заключение эксперта по кодам ТН ВЭД (если требуется)*	86,1%	52,4	4	125	43
Грузовая таможенная декларация (ГТД) страны вывоза	89,9%	52,3	10	146	9
Заключение эксперта о новизне (если это оборудование или устройство)*	67,1%	52,9	10	140	39
Сертификат происхождения	83,5%				
Заказ-наряд*	46,8%	6,3	5	10	4
Регистрационное удостоверение (для медицинских товаров)	8,9%	100	100	100	2
Транзитный документ (Т1)	29,1%	28,3	5	125	11
Поручение о выдаче груза	38,0%	31,7	5	100	6

Источник: Опрос предприятий участников ВЭД

С учетом того, что ряд документов готовились параллельно. Среднее время на оформление документов составило 10,7 дней, минимальное – 1,9 дней, максимальное - 45 дней.

Таблица 30. Временные издержки на подготовку документов (дней)

	Импортеры, у которых требовались документы, %	Время на подготовку документов, дней			Кол-во предприятий, указавших на затраты времени
		Среднее	Минимальное	Максимальное	
Документы указанные в рейтинге ВБ – 2015					
Коносамент	15,2%	3,4	1	10	9
Карточка ввоза товаров	36,7%	1,6	0,125	4	23
Сертификат соответствия*	78,5%	6,4	1	45	50
Коммерческий инвойс	89,9%	1,2	0,125	3	44
Импортная таможенная декларация*	96,2%	1,7	0,25	4	52
Транзитная таможенная декларация	40,5%	нет ответов	нет ответов	нет ответов	нет ответов
Документы подтверждающие стоимость услуг по перевозке (инвойс)	79,7%	1,8	0,125	10	44
Платежный документ об уплате в таможенный орган (оригинал платежки)	64,6%	0,7	0,125	3	41
Отчет по результатам инспекции (акт досмотра)*	93,7%	0,9	0,125	3	59

	Импортеры, у которых требовались документы, %	Время на подготовку документов, дней			Кол-во предприятий, указавших на затраты времени
		Среднее	Минимальное	Максимальное	
Юридическое заключение о соответствии контракта законодательству	62,0%	0,8	0,125	3	43
Упаковочный лист	86,1%	1,0	0,125	2	40
Ж/д или товаро-транспортная накладная	93,7%	1,1	0,125	3	43
Прочие документы					
Справка из банка о присвоении номера контракту	62,0%	0,9	0,125	3	38
Контракт	98,7%	2,7	0,125	20	65
Гарантийное письмо на фирменном бланке (для таможни)*	89,9%	0,5	0,125	3	55
Заключение эксперта по кодам ТН ВЭД (если требуется)	86,1%	2,7	0,25	10	58
Грузовая таможенная декларация (ГТД) страны вывоза	89,9%	нет ответов	нет ответов	нет ответов	нет ответов
Заключение эксперта о новизне (если это оборудование или устройство)*	67,1%	1,9	0,125	4	45
Заказ-наряд	46,8%	0,4	0,125	3	25
Регистрационное удостоверение (для медицинских товаров)	8,9%	5,0	3	7	2
Транзитный документ (Т1)	29,1%	1,5	0,125	3	17
Поручение о выдаче груза	38,0%	0,9	0,125	3	19
Сколько всего времени требовалось для оформления документов, отмеченных выше как необходимые для импорта Ваших товаров, принимая во внимание все дни, которые Вы указали ранее, включая дни таможенного брокера, если он за Вас оформлял декларацию*		**10,7**	**1,9**	**45**	**75**
Сколько времени была затрачено на получение /оформление аккредитива в банке на импортный груз?*		9,6	2	30	11

Источник: Опрос предприятий участников ВЭД

Документы при импорте в основном требовались на таможне. Ниже приведена таблица с указанием процента импортеров, у кого требовались документы в различных органах государственной власти и компаниях.

Таблица 31. Требования документов при импорте в различных органах государственной власти, количество указавших на требование респондентов, в % от числа опрошенных импортеров

	Таможня	Другой гос. орган	Порт/логист центр/тер-минал	Таможня транзитной (ых) стран (ы)
Коносамент	15,2%	11,4%	10,1%	10,1%
Карточка ввоза товаров	36,7%	20,3%	6,3%	10,1%
Сертификат соответствия	78,5%	35,4%	25,3%	25,3%
Коммерческий инвойс	88,6%	57,0%	48,1%	54,4%
Импортная таможенная декларация	94,9%	35,4%	49,4%	53,2%
Транзитная таможенная декларация	40,5%	8,9%	19,0%	22,8%
Документы подтверждающие стоимость услуг по перевозке (инвойс)	78,5%	34,2%	25,3%	38,0%
Платежный документ об уплате в таможенный орган (оригинал платежки)	63,3%	10,1%	10,1%	16,5%
Отчет по результатам инспекции (акт досмотра)	93,7%	20,3%	15,2%	25,3%
Юридическое заключение о соответствии контракта законодательству	62,0%	24,1%	6,3%	17,7%
Справка из банка о присвоении номера контракту	60,8%	19,0%	5,1%	13,9%
Упаковочный лист	86,1%	50,6%	51,9%	57,0%
Ж/д или товаро-транспортная накладная	93,7%	49,4%	63,3%	60,8%
Контракт	97,5%	69,6%	49,4%	58,2%
Поручение о выдаче груза	38,0%	12,7%	13,9%	11,4%
Транзитный документ (Т1)	29,1%	10,1%	17,7%	22,8%
Заказ-наряд	46,8%	5,1%	6,3%	8,9%
Гарантийное письмо на фирменном бланке (для таможни)	89,9%	8,9%	21,5%	26,6%
Заключение эксперта по кодам ТН ВЭД (если требуется)	86,1%	22,8%	30,4%	43,0%
Грузовая таможенная декларация (ГТД) страны вывоза	89,9%	30,4%	34,2%	44,3%
Заключение эксперта о новизне (если это оборудование или устройство)	67,1%	24,1%	7,6%	21,5%
Регистрационное удостоверение (для медицинских товаров)	8,9%	3,8%	2,5%	2,5%

Источник: Опрос предприятий участников ВЭД

2.3. Издержки предприятий на таможенное оформление и технический контроль при импорте

Средние финансовые затраты респондентов на таможенное оформление и технический контроль при импорте составили 984,9 долл. США, минимальные расходы – 488 долл. США, а максимальные - 1530 долл. США.

Таблица 32. Финансовые издержки на таможенное оформление и технический контроль, в долл. США

	Средние расходы	Мини-мальные расходы	Макси-мальные расходы	Кол-во ответи-вших
Каковы были административные (без тарифов/пошлин) затраты на одну таможенную очистку груза – без оплаты брокера?	88,7	50	105	4
Каковы были затраты на таможенного брокера на одно оформление документов?	150,5	20	300	22
Каковы были все и прочие затраты на проверки и инспекции (если применимо к большинству контейнеров)?*	79	18	125	7
Каковы были затраты на все таможенные процедуры, включая на брокера и т.п. в морском порту прибытия груза или в стране транзита?	666,7	400	1 000	6
Всего стоимость для вышеприведенных процедур*	**984,9**	**488**	**1530**	**39**

Источник: Опрос таможенных брокеров

По данным опроса брокеров, среднее время на таможенное оформление и технический контроль при импорте составляет 3,2 дня. При этом минимальное время – 0,4 дня, а максимальное -10 дней.

Таблица 33. Временные издержки на таможенное оформление и технический контроль

	Сред-нее время	Мини-мальное время	Макси-мальное время	Кол-во ответи-вших
Сколько всего времени в среднем занимала таможенная очистка груза и инспекций одного контейнера со стороны Таможни и всех других ведомств с момента представления документов в таможню и до очистки груза?	3,2	0,25	10,0	31
Сколько времени в среднем занимала таможенная очистка/контроль на границе нашей страны?	1,9	0,125	5,0	24
Сколько времени в среднем занимали технический/карантинный и пр. инспекции другими госорганами на границе нашей страны?	2,3	0,125	10,0	24
Сколько времени в среднем занимала проверка службами безопасности на границе нашей страны?	1,2	0,375	2,0	16
Общее время по вышеприведенным вопросам	**3,2**	**0,4**	**10,0**	**31**

Источник: Опрос таможенных брокеров

В 68,2% декларации в таможню при импорте отправлялись через интернет, а в 22,7% лично.

Таблица 34. Как были таможенные декларации представлены в таможню при импорте?

	Кол-во ответов	Доля
Интернет	30	68,2%
Факс	2	4,5%
Лично	10	22,7%
Через доверенное лицо	2	4,5%
Итого	**44**	**100,0%**

Источник: Опрос таможенных брокеров

В нижеприведенной таблице указаны документы, которые прикладывались к декларации. Это в основном инвойс, транспортно накладные документы и контракты.

Таблица 35. Документы, которые прикладывались к декларации

	Кол-во предприятий у которых требовались документы	Доля
Инвойс	25	31,6%
Договор	3	3,8%
Паспорт сделки	1	1,3%
ГТК - грузовая таможенная декларация	2	2,5%
Сертификат происхождения	10	12,7%
Санитарный сертификат	8	10,1%
Товарно-транспортные накладные	19	24,1%
Контракт	18	22,8%
Наряд для декларанта	3	3,8%
Сертификат соответствия	10	12,7%
Платежки	3	3,8%
Коды по ТН ВЭД	1	1,3%
Банковская справка	1	1,3%
Гарантийное письмо	3	3,8%
СМР	5	6,3%
СМГС	3	3,8%
Экспертное заключение	1	1,3%
Договор со складом	1	1,3%
TIR	1	1,3%
Экспертная декларация других стран	2	2,5%
ТТН	1	1,3%
Счет-фактура	3	3,8%
Сертификат качества	1	1,3%
Акты карантинного досмотра	4	5,1%
Экспортные декларации	1	1,3%
TIR-CARNET	1	1,3%
Транзитные документы	3	3,8%
Другое	5	7,6%

Источник: Опрос таможенных брокеров

Ниже приведены комментарии к процессам таможенного оформления, указанные таможенными брокерами.

Таблица 36. Комментарии к процессам таможенного оформления

	Кол-во комментариев	Доля
Наладить работу всех интернет порталов	3	4,8%
Очень плохая связь, трудно работать	2	3,2%
Встречаются неквалифицированные работники таможни	2	3,2%
Все устраивает	3	4,8%
Сейчас стало проще	2	3,2%
Лучше пользоваться услугами брокера, сэкономите время и деньги.	3	4,8%
Нет ответа	46	74,2%

Источник: Опрос таможенных брокеров

2.4. Издержки предприятий импортеров на портовую и терминальную обработку

Согласно опросу логистических компаний, средние издержки на портовую и терминальную обработку составили 705,3 долл. США, при этом минимальные издержки составили 240 долл. США, а максимальные - 1180 долл. США.

Таблица 37. Финансовые издержки на портовую и терминальную обработку (долл.)

	Средние	Мини-мальные	Макси-мальные	Кол-во ответивших
Какова средняя стоимость оплаты терминалу порта прибытия груза за обработку одного контейнера?*	274,3	60	480	14
Какова средняя стоимость оплаты загрузки контейнера на судно?	157,7	60	200	11
Какова средняя стоимость стоимости пользования верфью?*	273,3	120	500	3
ВСЕГО стоимость для вышеприведенных процедур*	**705,3**	**240**	**1180**	**28**

Источник: Опрос логистических компаний

Средние временные издержки на портовую и терминальную обработку при импорте составили 8,5 дней, минимальные - 1, а максимальные - 24 дня.

Таблица 38. Временные издержки на портовую и терминальную обработку (дней)

	Средние	Мини-мальные	Макси-мальные	Кол-во ответивших
Сколько времени обычно ждало судно разрешения на вход в порт, который Вы назвали как транзитный порт прибытия импортных товаров?	3,2	1	7	22
Сколько времени обычно шло в том порту судно до места стоянки и разгрузки?*	2,6	0,125	12	21
Сколько времени контейнер ждал разгрузки с судна и размещения на складе?	2	0,25	5	23
Общее время обработки процессов обработки контейнера в порту или его терминале	**8,5**	**1**	**24**	**22**

Источник: Опрос логистических компаний

Основными транзитными портами, через которые осуществляется импорт, являются Бандар Аббас (Иран), Мерсин (Турция) и Находка (Россия).

Таблица 39. Через какие транзитные порты осуществляется поставка импортных товаров в Узбекистан?

	Кол-во ответов	Доля
Бандар Аббас (Иран)	13	17,1%
Мерсин (Турция)	4	5,3%
Порог Рига, Вентспилс, Лиепа (Прибалтика)	2	2,6%
Гамбург (Германия)	2	2,6%
Клайпеда (Литва)	3	3,9%
Находка (Россия)	7	9,2%
Поти (Грузия)	4	5,3%
Туркменбаши	3	3,9%
Дубай	1	1,3%
Ильичевск (Украина)	3	3,9%
Владивосток (Россия)	5	6,6%
Шанхай (Китай)	4	5,3%
Рига.	5	6,6%
Циндао (Китай)	4	5,3%
Пусан (Корея)	1	1,3%
Новоросийск	2	2,6%
Азербайджан	1	1,3%
Туркмения	1	1,3%
Актау (Казахастан)	1	1,3%
Ланьюньгань	1	1,3%
Нингбо	1	1,3%
Циндао (Китай)	1	1,3%
Ланьюньгань	3	3,9%
Турция	1	1,3%
Корея	1	1,3%
Достык (Китай - Казахстан) – это не порт	1	1,3%
Гвадар	1	1,3%

Источник: Опрос логистических компаний

Таблица 40. Назовите основные наземные пограничные посты на пути перевозки импорта в нашу страну?

	Кол-во ответов	Доля
Яллама (Казахстан)	10	14,3%
Сары агач (Казахстан)	8	11,4%
Келес (Узбекистан)	6	8,6%
Достык (граница с Казахстан)	5	7,1%
Даут ата	5	7,1%
Алат	5	7,1%
Харгос - Достык (Китай - Казахстан)	4	5,7%
Копланбек	4	5,7%
Туркменбаши (Туркмения)	2	2,9%
Алтынкуль	3	4,3%
Хайратон (Афганистан)	1	1,4%
Алашанькоу	1	1,4%

	Кол-во ответов	Доля
Чоп (Укранина)	1	1,4%
Пахтаарал (Казахстан)	1	1,4%
Хаджидавлат (Узбекистан - Туркмения)	2	2,9%
Каракалпак Оазис	2	2,9%
Термез	1	1,4%
Карасу	1	1,4%
Чукурсай	1	1,4%
Тошкент товарная	1	1,4%
Локоть	1	1,4%
Бенеу	1	1,4%
Мерсин	1	1,4%
Клайпеда (Литва)	1	1,4%
Затрудняется ответить	2	2,8%

Источник: Опрос логистических компаний

В основном грузы отправлялись через наземные пункты Яллама, Сарыгач и Достык (Казахстан).

В 50% случаев документы руководству порта были доставлены по интернету, а в 28,3% случаев - лично.

Таблица 41. Как были доставлены администрации порта документы?

	Кол-во ответов	Доля
Интернет	23	50,0%
Факс	4	8,7%
По почте	4	8,7%
Лично	13	28,3%
Отправка производилась поставщиком/получателем	1	2,2%
Затрудняется ответить	1	2,2%
Итого:	**46**	**100,0%**

Источник: Опрос логистических компаний

При этом в 73,3% случаев необходимо было представить копии бумажных документов.

Таблица 42. Необходимо ли было представителям при импорте предприятия (брокеру, экспедитору) представить руководству порта бумажные копии документов (пропуск, документов об таможенной очистке, квитанции оплаты за обработку и т.д?

	Кол-во ответов	Доля
Да	22	73,3%
Нет	6	20%
Затрудняется ответить	2	6,7%
Итого:	**30**	**100%**

Источник: Опрос логистических компаний

Ниже приведены документы, которые надо было предоставить в порт, чтобы ввезти или вывезти контейнер.

Таблица 43. Перечислите документы, которые надо было представить в порт, чтобы ввезти или вывезти контейнер. При импорте

	Кол-во ответов	Доля
Инвойс	23	23,0%
Коносамент	9	9,0%
Упаковочный лист	10	10,0%
Сертификат происхождения	10	10,0%

	Кол-во ответов	Доля
Контракт/копия контракта	6	6,0%
Накладные	5	5,0%
Сертификат качества	4	4,0%
Доверенность	4	4,0%
Декларация	4	4,0%
Разрешение на въезд/выезд	3	3,0%
HBL	3	3,0%
Паспорт/Копия паспорта	2	2,0%
Лицензия склада (хранение СВХ)	1	1,0%
ГТК (таможенная декларация)	1	1,0%
Товарно-транспортная накладная	1	1,0%
Платежки	1	1,0%
СМГС	1	1,0%
CMP	1	1,0%
TIR-CARNET	1	1,0%
Морская накладная	1	1,0%
Информация о грузе	1	1,0%
Санитарный сертификат	2	2,0%
Оплаченная квитанция	1	1,0%
ГТД-7440	1	1,0%
Затрудняется ответить	4	4,0%
Итого:	**100**	**100,0%**

Источник: Опрос логистических компаний

2.5. Издержки на обработку и перевозку наземным транспортом

Средние финансовые издержки на перевозку импортных грузов составили 4366,7 долл. США. При этом минимальные издержки составили 500 долл. США, максимальные - 7000 долл. США

Таблица 44. Финансовые затраты на обработку и перевозку наземным транспортом при импорте (долл. США)

	Средние	Мини-мальные	Макси-мальные	Кол-во ответивших
Каковы были ВСЕ затраты на наземную доставку контейнера из порта прибытия до таможенного склада – включая разгрузки и погрузки?	4366,7	500	7000	12

Источник: Опрос логистических компаний

Вопрос о временных издержках доставки импортного груза не задавался.

2.6. Сравнение расходов на осуществление импортных процедур с данными Всемирного Банка

Согласно опросу предприятий средние издержки на осуществление импортных операций составляют 6304,7 долл. США, минимальные издержки – 1301,0, а максимальные – 10227,0 долл. США. При этом финансовые издержки осуществления импортных операций по данным рейтинга ВБ составляет 6452 долл. США.

Таблица 45. Финансовые издержки осуществления импортных операций

Процедура	Средние	Мини-мальные	Макси-мальные	По рейтингу «Стоимость ведения бизнеса 2015»
Подготовка документов	247,8	73	517	452
Таможенное оформление и технический контроль	984,9	488	1530	200
Портовая и терминальная обработка	705,3	240,0	1180,0	300
Обработка и перевозка наземным транспортом	4366,7	500,0	7000,0	5500
ВСЕГО:	**6304,7**	**1301,0**	**10227,0**	**6452**

Источник: Опрос участников ВЭД, брокеров, логистических компаний

Согласно рейтингу ВБ, общие временные издержки на осуществление импорта составляют 104 дня. По результатам опроса средние издержки (без времени перевозки) составляют 22,4 дня.

Таблица 46. Временные издержки осуществления импортных операций

Процедура	Средние	Мини-мальные	Макси-мальные	По рейтингу «Стоимость ведения бизнеса 2015»
Подготовка документов	10,7	1,9	45	57
Таможенное оформление и технический контроль	3,2	0,4	10	8
Портовая и терминальная обработка	8,5	1	24	3
Обработка и перевозка наземным транспортом	н/д	н/д	н/д	36
ВСЕГО:	**22,4**	**3,3**	**79**	**104**

Источник: Опрос участников ВЭД, брокеров, логистических компаний

Заключение

На основании проведенного исследования можно сделать следующие выводы:

- Морскими портами при осуществлении внешнеторговых операций пользуется менее 10% экспортеров и импортеров.
- Издержки на осуществление внешнеторговых операций очень сильно зависят от страны назначения, типа груза, опыта работа компании и других факторов, которые обуславливают, в каждом случае опроса, их различие в десятки раз.
- В структуре издержек на осуществление внешнеторговых операций, около 70% приходится на издержки по перевозке наземным транспортом, а около 12-14% - на портовую и терминальную обработку.
- Большая часть расходов на портовую и терминальную обработку приходится на оплату за погрузку на борт и пользование верфью. Однако лишь небольшая часть экспортеров пользуется морским портом при осуществлении внешнеторговых операций.
- В рейтинге Всемирного Банка «Стоимость ведения бизнеса - 2015» указано, что при экспорте используется 11 документов, а при импорте - 13 документов. Опрос подтвердил, что данные документы действительно запрашиваются официальными структурами. При этом от ряда экспортеров требуются некоторые дополнительные документы. Уменьшение количества требуемых документов способствовало бы упрощению ведения внешнеторговых операций.
- В ходе опроса ряд участников ВЭД указали на некоторые дополнительные документы, запрашиваемые для осуществления внешнеторговых операций, не установленных законодательством, в частности заключение эксперта по коду ТН ВЭД (74% опрошенных), гарантийное письмо (90%), план на вагон (40%), документы подтверждающие стоимость по перевозке импортной продукции (80%), юридическое заключение о соответствии контракта законодательству (62%) и др.
- Затраты на таможенное оформление и технический контроль при экспорте и импорте для узбекских участников ВЭД выше, чем для многих других стран. При этом, примерно по 40% данных издержек приходится на затраты на таможенного брокера и затраты на проверки и инспекции.
- Технический и карантинный контроль при экспорте занимает в среднем более 4 дней, где упрощение процедур способствовало бы улучшению ведения бизнеса.
- Наибольшее время при подготовке документов при импорте занимает получение сертификата соответствия (более 4 дней), упрощение данной процедуры облегчило бы условия ведения бизнеса.
- Примерно половина экспортеров и импортеров пользуется Интернетом для отправки документов.

Согласно данным доклада Всемирного Банка «Стоимость ведения бизнеса», в странах лидерах по рейтингу «Международная торговля» для осуществления внешнеторговых операций требуется **3 документа – коносамент, коммерческий инвойс и экспортная (импортная) таможенная декларация**. В некоторых странах – лидерах рейтинга, также требуется **упаковочный лист или заказ на доставку**.

Согласно опросу, в Узбекистане, помимо указанных документов, при экспорте также требуются документы об уплате таможенных платежей, услуг перевозчика и терминала, контракт и юридическое заключение о соответствии контракта законодательству,

заключение о коде ТНВЭД, сертификат соответствия, план на вагон, заказ-наряд для декларантов, гарантийное письмо для таможни. При импорте в дополнении к данным документам в Узбекистане также требуются карточка ввоза товара, отчет по результатам инспекции (акт досмотра), ГТД страны вывоза и в некоторых случаях другие документы.

Очевидно, что подготовка и представление данных документов несет для участников ВЭД дополнительные временные и финансовые издержки. Поэтому проработка вопроса о сокращении числа документов, как регламентированных законодательством, так и требуемых на практике способствовало бы сокращению издержек экспортеров и импортеров и улучшению позиции Узбекистана в рейтинге Всемирного Банка по индикатору «Международная торговля».

Таблица 47. Сравнение количества документов и издержек на осуществление экспортно-импортных операция для Узбекистана и стран – лидеров рейтинга ВБ[4]

Страна	Ранк	Документы для экспорта (количество)	Время на экспорт (в днях)	Стоимость экспорта (US$ за контейнер)	Документы на импорт (количество)	Время на импорт (в днях)	Стоимость импорта (US$ за контейнер)
Сингапур	1	3	6	460	3	4	440
Гонконг, Китай	2	3	6	590	3	5	565
Республика Корея	3	3	8	670	3	7	695
Эстония	6	3	6	765	4	5	795
Литва	21	4	10	750	5	9	800
Швейцария	22	3	8	1 660	4	8	1 440
Латвия	28	5	10	600	5	11	801
Грузия	33	4	9	1 355	4	10	1 595
Узбекистан	189	11	54	5 090	13	104	6 452
Узбекистан (по результатам настоящего опроса)		**11**	**41**	**4 483,2**	**13**	**22[5]**	**6 304,7**

Источник: www.doingbusiness.org

Также для улучшения позиций Узбекистана в рейтинге ВБ необходимо упростить и убыстрить процедуры технического контроля на границе, а также способствовать развитию рынка брокерских и логистических услуг. Для того, чтобы дать обоснованные, конкретные предложения по данному направлению требуется проведение дополнительного исследования, включающего в себя анализ законодательства, изучение мнения заинтересованных лиц и экспертов, мировой практики и т.д.

[4] Для сравнения взяты данные по лидерам рейтинга (Сингапур, Гонконг, Южная Корея), лидерам рейтинга среди стран бывшего СССР (страны Балтии и Грузия), а также по Швейцарии – стране не имеющей выхода к морю, но с высоким рейтингом ВБ.

[5] Без времени перевозки